



Mapa de Riscos para Aquisição de Veículos

Objeto: Aquisição de Equipamentos de Informática (Computadores, Monitores, Acessórios e Smartphone).

Este documento identifica os principais riscos associados ao processo de contratação, desde a fase de planejamento até o recebimento final e garantia, estabelecendo as ações de prevenção/mitigação e alocando as responsabilidades entre as partes, em conformidade com os artigos 18, 22 e 103 da Lei nº 14.133/2021.

Risco	Descrição	Impacto	Probabilidade	Classificação	Medidas Mitigadoras
Atraso na entrega dos equipamentos	Possibilidade de o fornecedor não cumprir o prazo de 40 dias estabelecido para a entrega dos produtos.	Interrupção ou adiamento da modernização das estações de trabalho, afetando a produtividade e o cronograma de projetos.	Média	Alto	Incluir no edital e no contrato cláusulas de sanções e multas por atraso, conforme art. 156 da Lei 14.133/2021.
Não conformidade com as especificações técnicas	Fornecimento de equipamentos com especificações inferiores ou diferentes das detalhadas no Termo de Referência (ex: processador, memória, armazenamento).	Necessidade de devolução e substituição, gerando atrasos significativos, retrabalho para a equipe de TI e possíveis disputas contratuais.	Baixa	Alto	Exigir a apresentação de catálogos técnicos com a proposta; realizar vistoria técnica detalhada (recebimento provisório e definitivo) para validar cada especificação.
Entrega de produtos não originais ou recondicionados	Fornecedor entrega equipamentos que não são novos, de primeiro uso, ou que foram recondicionados (<i>refurbished</i>).	Comprometimento da performance e da vida útil dos equipamentos, além de problemas com a garantia do fabricante.	Baixa	Crítico	Exigir no edital que os produtos sejam entregues em embalagens originais lacradas e solicitar declaração do fabricante ou distribuidor autorizado atestando a



Risco	Descrição	Impacto	Probabilidade	Classificação	Medidas Mitigadoras
					originalidade e condição de "novo" dos bens.
Problemas de qualidade e defeitos de fabricação	Equipamentos apresentando defeitos de hardware ou falhas de funcionamento logo após a entrega ou durante o período de garantia.	Custos inesperados com manutenção, indisponibilidade de estações de trabalho e prejuízo à produtividade dos colaboradores.	Média	Alto	Exigir no Termo de Referência garantia <i>on-site</i> (no local) para desktops e notebooks, assegurando um tempo de resposta rápido para reparos.
Inexecução parcial ou total do contrato	Fornecedor, após vencer a licitação, não entrega parte ou a totalidade dos itens contratados.	Necessidade de iniciar um novo processo licitatório ou convocar o segundo colocado, causando atrasos substanciais e possíveis custos adicionais.	Baixa	Crítico	Estabelecer no edital cláusulas claras de rescisão contratual e aplicação de sanções severas, incluindo multa e impedimento de licitar.
Irregularidades fiscais ou trabalhistas do fornecedor	Fornecedor apresenta pendências fiscais ou trabalhistas durante a execução do contrato, que não existiam na habilitação.	Risco de a Administração ser responsabilizada subsidiariamente e de haver problemas na continuidade da garantia ou suporte.	Baixa	Médio	Realizar consultas periódicas ao SICAF e outros cadastros de regularidade durante a vigência do contrato, antes de cada pagamento.
Dificuldades na ativação da garantia	Burocracia ou demora por parte do fornecedor ou	Aumento do tempo em que o equipamento fica inoperante,	Média	Médio	Definir no Termo de Referência e no contrato os prazos máximos para início do



Risco	Descrição	Impacto	Probabilidade	Classificação	Medidas Mitigadoras
	fabricante para iniciar o atendimento em garantia (<i>on-site</i> ou <i>balcão</i>).	impactando diretamente o trabalho do usuário.			atendimento e solução do problema (SLA - Service Level Agreement) após a abertura do chamado.
Atrasos nos pagamentos ao fornecedor	Demora por parte da Administração no processamento e repasse dos pagamentos devidos ao fornecedor.	Comprometimento do fluxo de caixa do fornecedor, gerando insatisfação e risco de prejudicar futuras relações comerciais.	Baixa	Baixo	Definir no edital e no contrato prazos e condições claras para o recebimento, ateste da nota fiscal e o respectivo pagamento.

Explicações:

1. **Probabilidade:** Refere-se à chance de um risco ocorrer, classificado como **alta**, **média** ou **baixa**.
2. **Impacto:** Indica a gravidade do efeito do risco sobre o projeto, classificado como **alto**, **médio** ou **baixo**.
3. **Classificação:** A combinação da probabilidade e do impacto resulta na classificação do risco como **crítico**, **alto**, **médio** ou **baixo**.
4. **Medidas Mitigadoras:** São as ações ou cláusulas contratuais que devem ser adotadas para evitar ou reduzir o impacto dos riscos identificados.

Curitiba, 11 de fevereiro de 2026.

Oscar Costa
Suporte Técnico – T.I.